

## ІСТОРИЯ УСПІХУ

### La Martiniquaise і Hinterland: взаємовигідне партнерство за допомогою платформи TC eBid®!

З однієї сторони Hinterland - перевізник з французького міста Брест, що працює по внутрішніх напрямках, з іншої La Martiniquaise - провідний виробник алкогольних виробів. В принципі, ймовірність перетину цих фірм на ринку - малоімовірна... Однак, незважаючи на це, нещодавно ці дві компанії вступили в партнерську співпрацю, що вже принесла успіх для обох сторін. Їх зустріч - це не випадковість, а результат користування тендерною платформою TC eBid® компанії TimoCom. Деякі думки La Martiniquaise і Hinterland з цього приводу...

#### Платформа, яку протестували... і відразу прийняли!

Група "La Martiniquaise", продаж якої в 2007 році склала 207 мільйонів пляшок, займає в Франції друге місце серед виробників алкогольних виробів. У розпорядженні компанії більше 18 заводів і 15 дочірніх установ, які забезпечують виробництво, дозрівання, розлив і збут продуктів. Це означає, що організація транспорту є викликом для цієї групи, що постійно повторюється.

З огляду на швидке зростання значення деяких маршрутних напрямків, в La Martiniquaise почався пошук нових партнерів в транспортній галузі. Якраз в цей момент TimoCom представив увазі пані Lyet, менеджеру із закупівель групи, нову тендерну платформу TC eBid®. *"Кілька років тому у нас вже був контакт з TimoCom, коли ми були зацікавлені транспортною біржею TC Truck & Cargo®. Але, незважаючи на сприятливі переговори, тоді у нас не було можливості розпочати співпрацю, оскільки вантажовідправники не могли отримати доступ до біржі. Кілька місяців тому TimoCom представив новий продукт, тендерну платформу TC eBid®, де також можуть брати участь вантажовідправники зі всієї Європи. Нас це дуже зацікавило, і, протестувавши програму, ми відразу ж почали її експлуатацію...!"*, говорить пані Lyet.

Пан Klein, керівник транспортного підприємства Hinterland, який вже користувався транспортною біржею TC Truck & Cargo®, простим способом, за допомогою нової рубрики в додатку TimoCom, відкрив для себе нову тендерну платформу.

#### Професійне і надійне налагодження контактів

Процедура, що відбувається за допомогою інтернету в режимі онлайн, є простою як для вантажовідправника, так і для перевізника. Вантажовідправник оголошує тендер на перевезення, а постачальник транспортних послуг безкоштовно виставляє свою цінову пропозицію. Перевага платформи не базується виключно на початковому виборі перевізників. Пані Lyet пояснює це детальніше: *"TC eBid® запрошує виключно заздалегідь перевірених представників транспортної*



*галузі, які відповідають нашим вимогам. Таким чином ми отримуємо оптимальний список відповідних транспортних підприємств з їх пропозиціями. Пошук надійних перевізників, які краще за всіх зможуть задовольнити потреби вантажовідправників, вимагає впровадження особливого ноу-хау, яким якраз диспонує компанія TimoCom!"* Тому TC eBid® надає вантажовідправникам можливість значно заощадити час в процесі проведення тендеру, а також при аналізуванні пропозицій.

*Пошук довгострокових транспортних контрактів для „Hinterland“ можливий за допомогою платформи TC eBid®.*

Крім того програма є дуже вигідною і для перевізників. На думку пана Klein: "Контроль якості, що здійснюється компанією TimoCom, приносить вантажовідправникам відчуття безпеки і впевненості в співпраці тільки з надійними постачальниками послуг, що нам, перевізників, дає можливість легше налагодити бізнес з новими партнерами. Це дозволяє розширити нашу базу клієнтів, збільшуючи одночасно доходи компанії. Нас регулярно інформують про наявність фрахтових пропозицій, і ми в свою чергу виставляємо свої пропозиції до тендерів як по всій Франції так і по всій Європі. Очевидним є той факт, що TC eBid® розширює можливості партнерства у бізнесі." Для Hinterland платформа TC eBid® стала важливим інструментом в пошуку нових довгострокових контрактів, прикладом чого є співпраця з компанією La Martiniquaise.



TC eBid® дозволяє компанії "La Martiniquaise" знаходити надійних постачальників транспортних послуг для перевезення алкогольних виробів.

#### Додаткові переваги: зручний інтерфейс і безкоштовне тестування.

Hinterland і La Martiniquaise одноголосно підкреслюють зручний інтерфейс і легкість у використанні програмних інструментів європейської тендерної платформи TC eBid®. "Спочатку нам потрібно було тільки завантажити програму, доступну в он-лайн режимі. Оскільки ми, будучи транспортною компанією, вже придбали абонемент і користуємося транспортною біржею TC Truck & Cargo®, а виставлення цінних пропозицій в TC eBid® включено в місячну ціну, отже додаткові витрати для нас виключені"- говорить пан Klein. Для La Martiniquaise пріоритетною метою було знайти швидкий і ефективний інструмент, управління яким було б простим і доступним... достатньо було тестового періоду, щоб переконатися в цьому.

Підсумовуючи, слід зауважити, що завдяки новій тендерній платформі обидва підприємства змогли не тільки налагодити взаємовигідне партнерство, але й виникли додаткові можливості для співпраці між цими двома групами, особливо при транспортуванні рому по маршрутах на Антильські острови. Прекрасна можливість бізнесу, що, можливо, не здійснилася б без посередництва платформи TC eBid®.

## Контакти для преси

**Tim Muke**

Manager Corporate Communication

**TimoCom Soft- und Hardware GmbH**

In der Steele 2

DE-40599 Düsseldorf

+49 211 88 26 69 13

+49 211 88 26 59 13

tmuke@timocom.com

www.timocom.com